

Bridge to the Cloud 3 Promotion

Gültig ab 1. Januar 2026 bis 31. Dezember 2027

- 30 % Rabatt auf Dynamics 365 Cloud-Lizenzen
- Fixe 3-Jahres-Laufzeit (nicht kündbar, nicht verlängerbar)
- Migration von einem ähnlichen On-Premises-Produkt, das vor 01.09.2024 gekauft wurde
- Kunde muss aktiven Enhancement Plan (EP) haben (sonst Rückstände bis max. 3 Jahre)
- Lizenzierung nur über CSP (Cloud Solution Provider), Partner-geführte NCE-Subscriptions.
- Nach 3 Jahren gelten reguläre Preise für die Dynamics 365 Cloud-Lösung.

Wichtige Voraussetzungen

- Kunden müssen eine gültige Enhancement Plan (EP) Lizenz haben.
- EP darf max. 30 Tage abgelaufen sein → sonst Nachzahlung der EP-Gebühren.
 - max. 3 Jahre rückwirkend
 - max. 1 Jahr bei Dynamics NAV 2009, Dynamics GP 2010, Dynamics AX 2009 / 2012
- On-Premises-Lizenzen müssen vor dem 1. September 2024 erworben worden sein.
- Keine Teilnahme möglich, wenn bereits eines der folgenden Programme genutzt wurde:
 - Bridge to the Cloud 1
 - Bridge to the Cloud 2
 - andere Cloud-Transition-Angebote
- Bereits vorhandene Cloud-Lizenzen sind zulässig, sofern maximal 10 % der geplanten Useranzahl bereits produktiv lizenziert waren.

Vorteile für den Kunden

- Dual Access Rights: Während der Laufzeit dürfen Kunden ihr altes On-Premises-System weiter nutzen (inkl. Upgrades).
- Dual Use Rights: Nutzung von beiden Systemen parallel möglich, aber nicht zur Expansion des On-Premises-Systems gedacht.
- Flexible Abrechnung: Monatliche, jährliche oder dreijährige Zahlung möglich. Monatliche Zahlung bei Jahres-/3-Jahreslaufzeit +5 % Aufpreis (seit 01.04.2025).
- 50% Rabatt auf zusätzliche On-Premises-User-Lizenzen während der Migrationsphase (bis Ende 2027).
- Kostenlose (\$0) Lizenzen für Business Central-Kunden unter bestimmten Bedingungen:
 - Nur bei Migration von Concurrent-User-Modellen
 - Wenn Cloud-Jahreswert > 2x EP-Jahreswert
 - Kostenlose User für max. 2 Jahre während der Promo

Einschränkungen & Verpflichtungen

- Kündigung oder Reduzierung der Nutzeranzahl nur in den ersten 7 Tagen möglich (danach nicht bis zum Ende der Laufzeit).
- Falls der Kunde die Mindestlizenzanforderungen nicht einhält, kann Microsoft EP-Gebühren rückwirkend einfordern.
- Nach der Promotion müssen Kunden auf reguläre Dynamics 365 Cloud-Preise umsteigen oder zurück auf EP mit vollständiger EP-Nachzahlung und ggf. Strafgebühren.

Lizenzierungs- und Bestellprozess

- Partner müssen sicherstellen, dass die Kunden die **Mindestanforderungen** erfüllen.
- Bestellungen erfolgen über das **Partner Center**, mit Auswahl des 40%-Promotionsrabatts.
- Für EP-Erneuerungen ohne Kosten muss ein Ticket bei Microsoft geöffnet werden.

Für weitere Fragen, wenden Sie sich gerne an das Team NAVAX unter **+43 40 8383333** oder unter **welcome@navax.com**.